

DAFTAR ISI

	Halaman
HALAMAN PERNYATAAN ORISINALITAS	i
HALAMAN PENGESAHAN	ii
KATA PENGANTAR	iii
HALAMAN PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI TUGAS AKHIR UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS	iv
RINGKASAN EKSEKUTIF.....	v
DAFTAR ISI	vii
DAFTAR TABEL	xvi
DAFTAR GAMBAR	xvi
BAB 1 PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Identifikasi Masalah	8
1.3 Peluang Usaha	8
1.4 Definisi Bisnis	11
BAB 2 ANALISIS LINGKUNGAN BISNIS	12
2.1 Frame Work	12
2.2 Analisis Pasar	13
2.1.1 Kebutuhan Pasar Secara General	13
2.1.2 Kebutuhan Pasar Secara Spesifik	15
2.3 Analisis Persaingan	16
2.3.1 Kelompok Stratejik	17
2.3.2 Analisis Porter Five Force	18
2.3.2.1 Ancaman Pendatang Baru	21
2.3.2.2 Daya Tawar Pemasok	22
2.3.2.3 Daya Tawar Pembeli	24

2.3.2.4	Ancaman Produk Pengganti	32
2.3.2.5	Persaingan Antar Pemain Dalam Industri	33
2.4	Analisis Pasar Sasaran	34
2.4.1	Analisis Kemungkinan-kemungkinan Segmen Pasar	34
2.4.2	Studi Kualitatif	34
2.4.3	Segmentasi Berdasarkan Kebutuhan	39
2.4.4	Situasi Persaingan Fruit Combining	40
2.5	Paparan Kekuatan dan Kelemahan Perusahaan.....	41
2.5.1	Kekuatan di Pasar	41
2.5.1.1	Pangsa Pasar	41
2.5.1.2	Keterkenalan Merek dan Kemasan Menarik	42
2.5.1.3	Kekuatan Distribusi.....	45
2.5.1.4	Kesetiaan Pelanggan	46
2.5.2	Keunggulan Biaya dan Keuangan	48
2.5.2.1	Harga Jual Dibandingkan dengan Pesaing-pesaing	49
2.5.2.2	Margin Laba Dibandingkan dengan Pesaing-pesaing.....	50
2.5.2.3	Biaya Pemasaran	50
2.5.2.4	Biaya Tak Terduga.....	50
2.4.2.5	Akses ke Sumber Dana	50
2.5.3	Produk	50
2.5.3.1	Keunggulan dan Keunikan Produk	50
2.4.3.2	Kualitas Dibandingkan Dengan Pesaing-pesaing	50
2.5.4	Kapasitas Produksi	51
2.5.5	Kemampuan dan Kompetensi	51
2.6	Analisis di Sekitar Lingkungan Bisnis.....	52
2.6.1	Analisis Lingkungan Bisnis Dari Segi Politik	52
2.6.1.1	Keketatan Birokrasi	52
2.6.1.2	Kestabilan Politik Daerah	52
2.6.1.3	Dukungan Pemerintah	52
2.6.2	Analisis Lingkungan Bisnis Dari Segi Ekonomi	53
2.6.2.1	Harga Buah	54

2.6.2.2 Tingkat Inflasi	54
2.6.2.3 Nilai Tukar Rupiah Terhadap Dollar Amerika	55
2.6.2.4 Daya Beli Masyarakat	56
2.6.3 Analisis Lingkungan Bisnis Dari Segi Sosial Budaya	57
2.6.4 Analisis Lingkungan Bisnis Dari Teknologi	57
2.6.4.1 Teknologi Produk	58
2.6.4.2 Teknologi Proses	58
2.6.4.3 Teknologi Informasi dan Digital	58
2.6.5 Analisis Lingkungan Bisnis Dari Segi Peraturan dan Perijinan ...	59
2.6.6 Faktor Lingkungan Hidup	60
2.7 Skenario Planning Perusahaan.....	62
2.7.1 Mengidentifikasi Faktor Ketidakpastian/Berdampak Tinggi	62
2.7.2 Menjelaskan Alternatif Pola Perilaku.....	63
2.7.3 Menggabungkan Skenario Informatif	63
2.7.4 Deskripsi Skenario Bisnis Perusahaan	64
 BAB 3 STRATEGI PERUSAHAAN	66
3.1 Frame Work.....	66
3.2 Profil Perusahaan.....	66
3.3 Visi dan Misi Perusahaan	67
3.4 Tujuan dan Sasaran Perusahaan	68
3.4.1 Tujuan Perusahaan	68
3.4.2. Sasaran Perusahaan	69
3.5 Strategi Generik Perusahaan	70
3.6 Matrik Evaluasi Faktor Eksternal-Internal (EFE-IFE) dan Matriks Profil Kompetitif (CPM)	71
3.6.1 Matriks Evaluasi Faktor Eksternal (EFE)	71
3.6.2 Matriks Evaluasi Faktor Internal (IFE)	73
3.6.3 Matriks Profil Kompetitif (CPM)	74
3.7 Matriks Kekuatan-Kelemahan-Peluang-Ancama (SWOT)	76
3.8 Matriks Strategi Besar	80

3.9	Matriks Perencanaan Strategis Kuantitatif (QSPM)	81
BAB 4 KANVAS BISNIS MODEL		84
4.1	Frame Work.....	84
4.2	Tujuan Perusahaan.....	84
4.3	Model Bisnis Perusahaan	85
4.3.1	Customer Segments	86
4.3.2	Value Propositions	86
4.3.3	Channels	87
4.3.4	Customer Relationship	87
4.3.5	Revenue Stream	88
4.3.6	Key Activities	88
4.3.7	Key Resources	88
4.3.8	Key Partners	89
4.3.9	Cost Structure	89
BAB 5 RENCANA PEMASARAN		91
5.1	Marketing Plan	91
5.2.	Analisis Situasi (<i>Situation Analysis</i>).....	92
5.2.1	Analisis Daya Tarik Pasar	92
5.2.1.1	Pertumbuhan Pasar (<i>Market Growth</i>)	92
5.2.1.2	Intensitas Persaingan (<i>Competitive Intensity</i>).....	92
5.2.1.3	<i>Market Access</i>	94
5.2.2	Lingkungan Pemasaran	96
5.3	Tujuan Pemasaran (<i>Market Objectives</i>).....	97
5.4	Frame Work.....	97
5.5	Segmentasi Pasar (<i>Market Segmentation</i>).....	98
5.5.1	Segmen Pasar.....	98
5.5.2	Dasar Penentuan Segmen Pasar Konsumen	98
5.5.2.1	Segmentasi Geografis.....	99
5.5.2.2	Segmentasi Demografis.....	99

5.5.2.3	Segmentasi Psikografs.....	99
5.5.2.4	Segmentasi Perilaku	100
5.5.3	Sasaran Pemasaran (<i>Target Markets</i>).....	101
5.5.4	Komunikasi Pemasaran (<i>Marketing Communication</i>).....	102
5.5.5	Forecast dan Expected Result.....	103
5.5.6	Sasaran Brand Awareness & Loyalty	103
5.6	Penetapan Posisi Pasar (<i>Positioning</i>).....	104
5.7	Marketing Mix.....	106
5.7.1	B2C – Business to Customer.....	106
5.7.1.1	Produk (<i>Product</i>).....	106
5.7.1.2	Saluran Pemasaran (<i>Place</i>).....	111
5.7.1.3	Harga (<i>Price</i>)	112
5.7.1.4	Promosi (<i>Promotion</i>).....	113
5.7.2	B2B – <i>Business to Business</i>	122
5.8	Marketing Time Line	124
5.9	Rencana Marketing Tahunan (<i>Annual Marketing Planning</i>).....	125
5.10	Anggaran Komunikasi dan Pemasaran.....	126
5.11	<i>Net Marketing Contribution</i>	127
5.12	Sales Blue Print	128
5.12.1	Company Results	129
5.12.2	Costumer Results	130
5.12.3	Activities	131
5.12.4	Salespeople	131
5.12.5	Sales Effectiveness Drivers	132

BAB 6 OPERASIONAL

6.1	Frame Work.....	136
6.2	Perencanaan Produk.....	136
6.2.1	Rancangan Produk	136
6.2.2	Rancangan Kemasan	138
6.3	Perencanaan Persiapan Pendirian Usaha (<i>Start Up</i>)	141

6.3.1	Pengajuan Nama Perseroan Terbatas	141
6.3.2	Akta Perusahaan	142
6.3.3	Surat Keputusan Pengesahan Akte Pendirian Perusahaan dari Departemen Hukum dan HAM.....	145
6.3.4	Surat Keterangan Domisili Perusahaan.....	146
6.3.5	NPWP Perusahaan	147
6.3.6	Surat Izin Gangguan (<i>Hinder Ordonantie – HO</i>)	148
6.3.7	Surat Izin Usaha Perdagangan (SIUP)	149
6.3.8	Tanda Daftar Perusahaan (TDP).....	150
6.3.9	Pendaftaran Merek	151
6.3.10	Proses Izin Lingkungan.....	152
6.3.11	Merek (<i>Brand</i>)	154
6.3.12	Logo	154
6.4	Perencanaan Pemilihan Lokasi Perusahaan	156
6.4.1	Faktor Primer	157
6.4.1.1	Lingkungan Masyarakat	157
6.4.1.2	Letak dari Pasar.....	157
6.4.1.3	Letak Sumber-sumber Bahan Baku atau Pemasok	158
6.4.1.4	Terdapat Fasilitas Transportasi.....	158
6.4.1.5	Tenaga Kerja.....	158
6.4.1.6	Terdapatnya Sumber Energi	159
6.4.2	Faktor Sekunder.....	159
6.4.2.1	Supply Air.....	159
6.4.2.2	Iklim	160
6.4.2.3	Situasi Investasi	161
6.5	Perencanaan Peralatan dan Utility	163
6.6	Perencanaan Tata Letak dan Arus Kerja.....	165
6.6.1	Perencanaan Tata Letak	165
6.6.2	Perencanaan Arus Kerja	167
6.7	Perencanaan Proses Produksi dan Pemilihan Kapasitas	168
6.7.1	Strategi Proses Produksi.....	168

6.7.2	Pemilihan Kapasitas	171
6.8	Perancangan WI (<i>Working Instruction</i>)	173
6.9	Rencana Pengendalian Persediaan dan Pengadaan Raw Material.....	174
6.9.1	Pengadaan Langsung.....	179
6.9.2	Kontrak Jangka Panjang atau Blanket Order.....	179
6.9.3	Pelelangan Umum atau Sederhana.....	180
6.10	Perancangan Pemeliharaan Mesin dan Peralatan	180
6.10.1	Jenis Penurunan Kemampuan Mesin atau Peralatan.....	181
6.10.2	Tujuan Maintenance.....	182
6.10.3	Reliability Centered Maintenance (RCM)	182
6.11	Pengendalian Mutu	185
6.11.1	Standar Mutu Bahan Baku.....	186
6.11.2	Standar Mutu Supplies	191
6.12	Sistem Operasional Perusahaan.....	192
6.13	Penerapan Food Safety Objectives dan Performance Objectives	196
6.13.1	Pembentukan Tim HACCP	197
6.13.2	Mendeskripsikan Produk	198
6.13.3	Penentuan Penggunaan Produk	199
6.13.4	Diagram Alir Produk	199
6.13.5	Verifikasi Diagram Alir di Tempat	202
6.13.6	Analisis Bahaya	202
6.13.6.1	Identifikasi Bahaya	202
6.13.6.2	Kajian Risiko (Signifikansi) Bahaya	202
6.13.7	Penetapan Titik Kendali Kritis atau CCP	207
6.13.8	Penetapan Batas Kritis	209
6.13.9	Menetapkan Prosedur Monitoring	210
6.13.10	Menetapkan Tindakan Koreksi	211
6.13.11	Menetapkan Prosedur Verifikasi	211
6.13.12	Dokumentasi dan Rekaman Yang Baik	211
	BAB 7 RENCANA SUMBER DAYA	215

7.1	Frame Work.....	215
7.2	Strategi Perusahaan.....	216
7.2.1	Visi dan Misi Perusahaan	216
7.2.2	Tujuan Perusahaan	216
7.2.3	Strategi Perusahaan	216
7.3	Budaya dan Nilai-nilai Perusahaan (<i>Shared Value</i>)	218
7.4	Pengembangan dan Pelatihan (<i>Skill</i>)	219
7.5	Struktur Organisasi, Tipe dan Sumber Daya Manusia	221
7.6	Peraturan Perusahaan (<i>System</i>).....	224
7.6.1	Peraturan Hari Kerja dan Jam Kerja	224
7.6.2	Peraturan Istirahat dan Cuti	224
7.6.3	Hubungan Kerja dan Pemutusan Hubungan Kerja (PHK)	225
7.6.4	Keselamatan dan Kesehatan Kerja (K3)	230
7.6.5	Pendidikan dan Pelatihan K3.....	232
7.6.6	Kegiatan Bersama	233
7.7	Kepemimpinan (<i>Style</i>)	233
7.8	Pengadaan dan Penempatan Tenaga Kerja (<i>Staff</i>).....	234
7.8.1	Perencanaan Tenaga Kerja	235
7.8.2	Rekruitment	236
7.8.3	Perencanaan SDM.....	237
7.8.4	Evaluasi Pekerjaan	239
7.9	Kompensasi dan Benefit	242
7.10	Penilaian Kinerja (<i>Performance Appraisal</i>).....	244

BAB 8	PERENCANAAN KEUANGAN	246
8.1	Kerangka Konseptual Perencanaan Keuangan.....	246
8.2	Perencanaan Elemen Keuangan	248
8.2.1	Perencanaan Pendapatan (<i>Planning of Revenues</i>)	248
8.2.2	Perencanaan Biaya atau Beban (<i>Planning of Cost/Expenses</i>)....	250
8.2.2.1	Harga Pokok Penjualan (<i>Cost of Goods Sales</i>).....	250

8.2.2.2	Beban Pemasaran (<i>Marketing Expense</i>).....	253
8.2.2.3	Beban Administrasi dan Umum (<i>General and Administrative Expenses</i>)	255
8.2.2.4	Beban Lain-lain (<i>Other Expense</i>)	255
8.2.3	Perencanaan Investasi	256
8.2.3.1	Tahap Pra Operasi.....	256
8.2.3.2	Tahap Operasi.....	258
8.2.4	Perencanaan Kebutuhan Modal	264
8.2.4.1	Kebutuhan Modal Investasi Awal.....	264
8.2.4.2	Kebutuhan Modal Kerja	265
8.2.5	Perencanaan Pembiayaan	267
8.3	Perencanaan Anggaran.....	274
8.3.1	Anggaran Penjualan	274
8.3.2	Anggaran Produksi.....	277
8.3.3	Anggaran Bahan Baku	280
8.3.4	Anggaran Tenaga Kerja Langsung	284
8.3.5	Anggaran Overhead Pabrik	290
8.3.6	Anggaran Harga Pokok Produksi	294
8.3.7	Anggaran Piutang.....	296
8.4	Perencanaan Laporan Laba Rugi.....	298
8.4.1	Forecast Penjualan	299
8.4.2	Proyeksi Harga Pokok Penjualan (<i>Cost of Goods Sold</i>)	305
8.4.3	Proyeksi Beban Pemasaran.....	311
8.4.4	Proyeksi Beban Administrasi dan Umum	316
8.4.5	Pro Forma Laporan Laba Rugi	319
8.5	Perencanaan Neraca (<i>Balance Sheet Planning</i>)	327
8.6	Perencanaan Arus Kas (<i>Cash Flow Planning</i>).....	333
8.7	Analisis Kelayakan Investasi (<i>Investment Feasibility Analysis</i>).....	337
8.7.1	ROI (Return on Investment).....	337
8.7.2	BEP (<i>Break Event Point</i>).....	338
8.7.3	Contribution Margin	343

8.7.4 PBP (<i>Pay Back Period</i>)	346
BAB 9 MANAJEMEN RISIKO DAN KESIMPULAN.....	348
9.1 Manajemen Risiko	348
9.1.1 Manajemen Risiko Operasional PT Redceri Indonesia	349
9.1.2 Penilaian Risiko	351
9.1.3 Rekapitulasi Hasil Penilaian Risiko Operasional PT Redceri Indonesia	354
9.1.4 Penanganan Risiko	354
9.1.5 Ikhtisar	356
9.2 Kesimpulan.....	358
LAMPIRAN I : SERTIFIKASI KELAYAKAN PRODUK	xxv
LAMPIRAN II : WORKING INSTRUCTION	xxvi
LAMPIRAN III : PERATURAN PEMERINTAH	xxvii
LAMPIRAN IV : JOB DESCRIPTION	xxviii
LAMPIRAN V : SYSTEM MANAGEMENT MANUAL	xxix
LAMPIRAN VI : PENILAIAN RISIKO OPERASIONAL	xxx
DAFTAR PUSTAKA	xxxi

DAFTAR TABEL

Tabel	Halaman
1.1 Total Supply Buah Nasional Tahun 2011-2016	1
1.2 Kenaikan Pengeluaran per Kapita Konsumsi Buah Tahun 2000-2014	5
1.3 Proyeksi Kenaikan Pengeluaran Perkapita Konsumsi Buah Tahun 2015- 2020	5
1.4 Proyeksi Kenaikan Pengeluaran Perkapita Konsumsi Buah Tahun 2015- 2020	6
1.5 Proyeksi Jumlah Tempat Tidur Rumah Sakit Per Kelas Daerah Jakarta- Banten Tahun 2012-2022.....	7
2.1 Proyeksi Populasi Penduduk Menengah Ke Atas DKI Jakarta dan Banten Tahun 2014-2020	14
2.2 Analisis Persaingan Model Lima Kekuatan Bersaing	19
2.3 Daftar Distributor Makanan	25
2.4 Daftar Rumah Sakit Wilayah Banten	28
2.5 Daftar Rumah Sakit Wilayah Jakarta	29
2.6 Survey Tahap Kedua Perbandingan Produk Redceri dan Tarami	36
2.7 Situasi Persaingan	40
2.8 Kekuatan Pesaing	41
2.9 Daftar Izin yang Berkaitan dengan Pembukaan Usaha	60
2.10 Matriks Dampak dan Ketidakpastian	63
2.11 Potential Development Paths	63
2.12 Initial Scenario Matriks	64
3.1 Profil Bisnis Perusahaan	67
3.2 Matriks Evaluasi Faktor Eksternal PT Redceri Indonesia	72
3.3 Matriks Evaluasi Faktor Internal PT Redceri Indonesia	74
3.4 Matriks Profil Kompetitif PT Redceri Indonesia	75
3.5 Analisis SWOT PT Redceri Indonesia	77
3.6 Rumusan Kombinasi Strategi Matrik SWOT	78

3.7	Rumusan Strategi SO, WO, ST dan WT	79
3.8	Perumusan Strategi Kuantitatif QSPM	82
5.1	Situasi Lingkungan Pasar	96
5.2	Variabel Penetapan Segmen Pasar	98
5.3	Target Pasar Wilayah DKI Jakarta-Banten	101
5.4	Target Pasar PT Redceri Indonesia (skenario Most Pesimistic)	103
5.5	Struktur Harga PT Redceri Indonesia	113
5.6	Strategi PT Redceri Indonesia Menggunakan Digital Marketing	117
5.7	Komunikasi Pemasaran PT Redceri Indonesia Menggunakan Facebook .	118
5.8	Komunikasi Pemasaran PT Redceri Indonesia Menggunakan Instagram .	120
5.9	Marketing Timeline PT Redceri Indonesia	124
5.10	Annual Marketing Planning PT Redceri Indonesia	125
5.11	Rencana Anggaran Komunikasi dan Pemasaran PT Redceri Indonesia ...	126
5.12	Net Marketing Contribution	127
6.1	Investasi Peralatan Dan Utility	163
6.2	Investasi Peralatan Dan Utility	164
6.3	Tahapan Proses Produksi	170
6.4	Tujuan Operasional PT Redceri Indonesia	171
6.5	Sasaran Operasional PT Redceri Indonesia	172
6.6	Operasional Breakdown dan Kapasitas	173
6.7	Karakteristik Ciri-ciri Barang	175
6.8	Kategori Bahan Baku dan Strategi Pengadaan	178
6.9	Tujuan Maintenance	182
6.10	Standar Air Bersih	187
6.11	Standar Mutu Internasional berdasarkan ISO 9002 untuk Produk Karagenan	188
6.12	Syarat mutu gula kristal putih (SNI-3140-200/Rev 2005).....	189
6.13	Company Goals For KPI PT Redceri Indonesia	195
6.14	Deskripsi Produk Redceri Orange	199
6.15	Diagram Alir Proses	200
6.16	Penentuan Kategori Risiko Atau Signifikansi Bahaya	203

6.17	Analisis Bahaya Produksi	205
6.18	Hasil Penetapan CCP	209
6.19	<i>HACCP Plan</i> PT Redceri Indonesia	213
7.1	Penjabaran Budaya Perusahaan	219
7.2	Tujuan Pengembangan dan Pelatihan	220
7.3	Tahapan Pengembangan dan Pelatihan	220
7.4	Rencana Pelatihan Karyawan	221
7.5	Tujuan Perencanaan STO dan SDM	221
7.6	Sasaran Perencanaan STO dan SDM	221
7.7	Peraturan Hari Kerja, Jam Kerja dan Perhitungan Lembur	224
7.8	Jenis Cuti	225
7.9	Penyebab Perjanjian Kerja Berakhir	225
7.10	Tujuan K3 (Keselamatan dan Kesehatan Kerja)	231
7.11	Hak dan Kewajiban K3 (Keselamatan dan Kesehatan Kerja)	231
7.12	Ciri-ciri Kemimpinan PT Redceri Indonesia	234
7.13	Job Analysis	235
7.14	Alur Seleksi dan Penempatan Karyawan	236
7.15	HR Planning Headcount & Salary Y0 sampai dengan Y5 (Skenario Most Likely)	237
7.16	Point Method Penggolongan Karyawan	239
7.17	Variable Kompensasi	240
7.18	Komposisi Penentu Nilai Variable Kompensasi	240
7.19	Penggolongan Karyawan	241
7.20	Parameter Key Performance Indicator PT Redceri Indonesia	244
7.21	Pembobotan Nilai Key Performance Indicator PT Redceri Indonesia	245
8.1	Perkiraan Penjualan Tahun Pertama (Y0))	249
8.2	Perkiraan Penjualan (Y0 ~ Y5)	249
8.3	Asumsi Pemodelan Pemasaran	249
8.4	Komponen Harga Pokok Penjualan.....	252
8.5	Komponen Beban Pemasaran	254
8.6	Perincian Komponen Beban Administrasi dan Umum	255

8.7	Biaya Pra-Operasi	257
8.8	Initial Investment	258
8.9	Tarif Penyusutan Berdasarkan Pasal 11 UU PPh	260
8.10	Daftar Umur Manfaat dan Metode Penyusutan	260
8.11	Aset Tetap	261
8.12	Daftar Penyusutan Mesin dan Peralatan	262
8.13	Daftar Penyusutan Perlengkapan Kantor	263
8.14	Kebutuhan Modal Investasi Awal	265
8.15	Kebutuhan Modal Kerja	266
8.16	Kebutuhan dan Pemakaian Modal	273
8.17	Anggaran Penjualan Tahun (Y0)	276
8.18	Anggaran Produksi Tahun (Y0)	279
8.19	Daftar Kebutuhan Bahan Baku dan Bahan Bantu	281
8.20	Anggaran Biaya Bahan Baku dan Bahan Bantu	282
8.21	Anggaran Tenaga Kerja Langsung	287
8.22	Biaya Overhead Pabrik & Asumsi Perhitungan BOP	292
8.23	Pengidentifikasi Biaya Overhead Pabrik ke dalam Kategori Aktivitas.	292
8.24	Aktivitas Biaya Produksi	293
8.25	Alokasi Perhitungan <i>Sistem Activity Based Costing</i> (ABC) Tahun Y0	293
8.26	Tarif Kelompok Biaya Overhead Pabrik dengan <i>Sistem Activity Based Costing</i> (ABC)	293
8.27	Perhitungan Harga Pokok Produksi Redceri Orange Per Unit dengan Sistem <i>Activity Based Costing</i> (ABC)	295
8.28	Perhitungan Harga Pokok Produksi Redceri Carica Per Unit dengan Sistem <i>Activity Based Costing</i> (ABC)	295
8.29	Asumsi Penyusunan Anggaran Piutang	296
8.30	Anggaran Piutang	297
8.31	Forecast Penjualan pada Y0	302
8.32	Forecast Penjualan pada Y0	303
8.33	Forecast Penjualan pada Y0 - Y5	304
8.34	Proyeksi Harga Pokok Penjualan Y0 – Redceri Orange	306

8.35	Proyeksi Harga Pokok Penjualan Y0 – Redceri Carica	307
8.36	Proyeksi Harga Pokok Penjualan Y0 – Total	308
8.37	Asumsi Penyusunan Proyeksi Harga Pokok Penjualan Y0-Y5	309
8.38	Proyeksi Harga Pokok Penjualan Y0-Y5	310
8.39	Asumsi Proyeksi Beban Pemasaran (Y0)	311
8.40	Proyeksi Beban Pemasaran (Y0)	312
8.41	Asumsi Proyeksi Beban Pemasaran (Y0-Y5)	313
8.42	Proyeksi Beban Pemasaran (Y0-Y5)	314
8.43	Proyeksi Beban Administrasi dan Umum (Y0)	316
8.44	Asumsi Perhitungan Proyeksi Beban Administrasi dan Umum	316
8.45	Proyeksi Beban Administrasi dan Umum (Y0-Y5)	317
8.46	Asumsi Perhitungan Proyeksi Beban Administrasi dan Umum (Y0-Y5). 318	
8.47	Jadwal Pembayaran Cicilan Pokok dan Bunga Pinjaman.....	320
8.48	Proyeksi Pembagian Dividen dan Laba Ditahan.....	323
8.49	Pro Forma Laporan Laba Rugi Y0	324
8.50	Pro Forma Laporan Laba Rugi Y0-Y5.....	325
8.51	Alokasi Laba Bersih.....	330
8.52	Neraca Pro Forma Per 31 Desember Y0 dan 31 Desember Y1	331
8.53	Laporan Arus Kas Proforma	335
8.54	Perhitungan ROI	338
8.55	Formula BEP Unit dan BEP Rupiah	340
8.56	Perhitungan BEP Redceri Orange	341
8.57	Perhitungan BEP Redceri Carica	342
8.58	Perhitungan <i>Contribution Margin</i> Redceri Orange	344
8.59	Perhitungan <i>Contribution Margin</i> Redceri Carica	345
8.60	Perhitungan <i>Payback Period</i>	347
9.1	Perbedaan Tradisional Risk Management dengan ERM	350
9.2	Level dan Deskripsi Dimensi Kemungkinan Terjadi Risiko (<i>Likelihood</i>)	353
9.3	Level dan Deskripsi Dimensi Dampak Risiko (<i>Impact</i>)	353
9.4	Matriks Dampak dan Kemungkinan Terjadi	354

9.5 Jenis Penanganan Risiko Operasional PT Redceri Indonesia 356

itas
Unggul

Universitas
Esa Unggul

Universitas
Esa Unggul

itas
Unggul

Universitas
Esa Unggul

Universitas
Esa Unggul

itas
Unggul

Universitas
Esa Unggul

Universitas
Esa Unggul

DAFTAR GAMBAR

Gambar	Halaman
2.1 Model Manajemen Strategis Komprehensif	12
2.2 Jumlah Konsumsi Plastik di Indonesia Menurut Jenis Produknya	15
2.3 Kelompok Stratejik	17
2.4 Model Porter Five Forces	18
2.5 Kategori Produk Pangan Berdasarkan Asal Bahan Baku Pangan	23
2.6 Distribusi Produk Pangan Berdasarkan Karakteristik Penanganan	24
2.7 Infographis Survey Tahap Ke-1 Ketertarikan Konsumen	35
2.8 Pasar Sasaran Perusahaan Berdasarkan Kebutuhan Produk Fruit Combining	39
2.9 Grafik Tingkat Inflasi Bulanan Nasional	55
2.10 Grafik Nilai Tukar Rupiah terhadap Dollar Amerika	56
3.1 The Strategy-Formulation Analytical Framework	66
3.2 Diagram SWOT PT Redceri Indonesia	76
3.3 Diagram Matrik SWOT	78
3.4 Grand Strategy Matrix	80
3.5 Grafik Grand Strategy	80
4.1 Business Canvas Model Framework	84
4.2 Model Bisnis Perusahaan.....	85
5.1 Three Levels of Organizational Planning	91
5.2 Analisis Daya Tarik Pasar	92
5.3 Pertumbuhan Pengeluaran Buah Per Bulan Per Kapita	93
5.4 Saluran Pemasaran PT Redceri Indonesia	95
5.5 Marketing Framework	97
5.6 Langkah-langkah Segmentasi Pasar	98
5.7 Model Pemasaran Serba-Sama	102
5.8 Positioning Statement	105
5.9 Lima Tingkatan Produk	106

5.10	Logo Perusahaan	109
5.11	Logo Brand Perusahaan	109
5.12	Logo Produk	110
5.13	Kombinasi Kapasitas Produksi	111
5.14	Maping Penggunaan Perangkat Untuk Akses Internet	116
5.15	Hubungan Antar Dimensi Organisasi Sales	128
5.16	<i>Sales System</i> PT Redceri Indonesia	135
6.1	Operational Strategy Element	136
6.2	Technical Drawing Cup Plastik	138
6.3	Desain Lid Cup Redceri Orange	139
6.4	Desain Lid Cup Redceri Carica	139
6.5	Desain Sendok Jelly	140
6.6	Desain Karton Packing	140
6.7	Tahap-tahap Pendirian PT	141
6.8	Peta Lokasi Perusahaan dan Aksesnya	142
6.9	Prosedur Pembuatan Akta Pendirian PT	144
6.10	Prosedur Pembuatan SKDP	144
6.11	Proses Pembuatan NPWP secara online	147
6.12	Pendaftaran NPWP melalui KPP	148
6.13	Prosedur Pembuatan HO	149
6.14	Prosedur Pembuatan SIUP	150
6.15	Prosedur Pembuatan TDP	151
6.16	Prosedur Permohonan Merek dan Logo	152
6.17	Proses Izin Lingkungan	153
6.18	Logo Perusahaan	154
6.19	Logo Brand Perusahaan	155
6.20	Logo Produk	156
6.21	Overview Citra Raya Bizlink dari Depan	156
6.22	Konservasi Air Citra Raya	159
6.23	Proses Water Recycle - WTP Citra Raya	160
6.24	Denah Tata Letak dan Fasilitas	166

6.25	Arus Kerja PT Redceri Indonesia	167
6.26	Alur Proses Produksi	169
6.27	Supply Positioning Model	175
6.28	Strategi Menuju Leverage	176
6.29	Matrik Kraljic Box	176
6.30	Komponen RCM	184
6.31	Konsep Sistem Operasional	193
6.32	Diagram Pohon Keputusan Penentuan CCP	208
7.1	Konsep Manajemen Sumber Daya Manusia	215
7.2	Struktur Organisasi Perusahaan	223
8.1	Kerangka Konseptual Perencanaan Keuangan	246
8.2	Framework Laporan Laba Rugi	299
8.3	Grafik Forecast Penjualan pada Y0	303
8.4	Grafik Forecast Penjualan Y0 – Y5.....	305
8.5	Grafik Net Income Y0 – Y5.....	327
9.1	Terminologi COSO ERM	350
9.2	Pendekatan Asessment berbasis COSO ERM	351